

Lycée ALGOUD-LAFFEMAS

CHOISIR SES ÉTUDES APRÈS LE BAC STMG

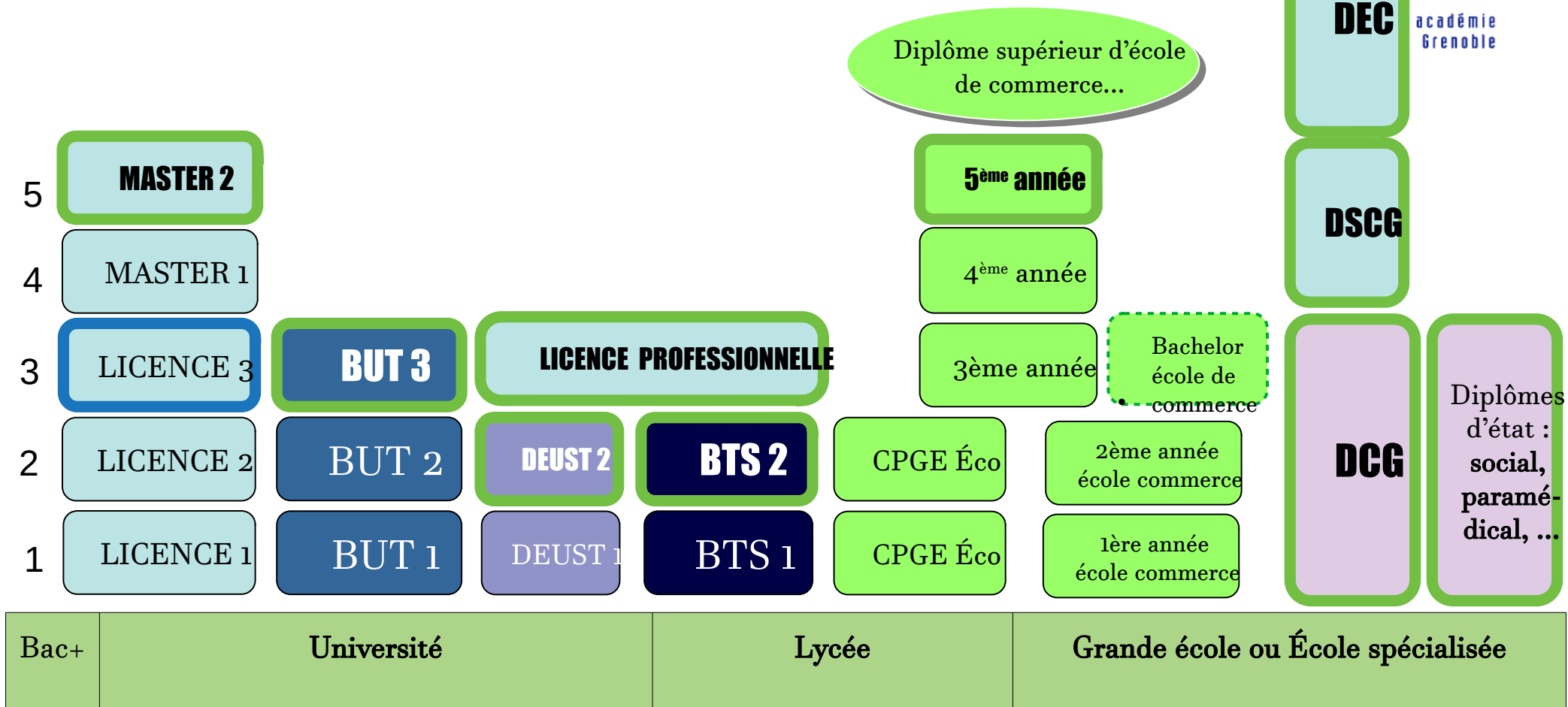
Mme Escuyer et Mme Robin
Psychologues de l'Éducation Nationale spécialité Conseil en Orientation
(11/2025)

Faire un choix d'orientation, c'est réfléchir sur soi et s'informer...



- Études courtes ou longues ?
- Quel investissement personnel ?
- Quel type d'enseignement ?
- Vers quel secteur professionnel, métier(s) ?
- Où ?
- Quel budget ? Quelles aides ?
- ...

Schéma des études post bac STMG



Les études courtes : l'objectif est la qualification professionnelle

CARACTÉRISTIQUES	B.T.S.	B.U.T.	D.E.U.S.T. <small>académie Grenoble</small>
FORMATION	Plutôt spécialisé. 2/3 de formation prof. 8 à 12 semaines de stages	Plutôt généraliste. 10 semaines de stages et dernière année en alternance ou bien 22 à 26 semaines de stages	Formation pointue. Exigences universitaires et prof.
LIEU	Lycée	IUT : public, rattaché à l'université	Université
DURÉE	2 ans	3 ans	2 ans
SPÉCIALITÉS	119 spécialités	24 mentions (avec différents parcours ou options)	Environ 40 formations
ADMISSION	dossier	Dossier (+ parfois tests et entretiens)	Dossier (parfois tests et entretien)
ORIGINE SCOLAIRE	Majorité de bacs techno. Et de bac pro. Et quelques bacs Généraux	Quotas de 50% de bacs généraux 50 % de bac Techno	Statistiques inconnues
POURSUITES D'ÉTUDES	La majorité vont vers l'emploi, certains continuent En Licence professionnelle (Bac+3) ou vers un bac +5	Une grande partie des élèves continuent vers un Bac +5, Sinon ils vont vers l'emploi	Statistiques inconnues

Différentes manières d'apprendre :

Statut étudiant

Formation à temps plein

avec
des stages en
entreprise

Statut salarié

Alternance sous contrat de travail

- Temps partagé entre l'entreprise et le centre de formation
- Signature d'un **contrat de Travail** :

Contrat d'apprentissage

OU

Contrat de professionnalisation

TROUVER UN EMPLOYEUR

BTS-BUT

exemple dans un domaine

Commerce

BTS

- Management Commercial Opérationnel
- Négociation et digitalisation relation Client
- Commerce international
- Conseil et commercialisation de solutions techniques

BUT

- Techniques de commercialisation

Les plus adaptés :

- Gestion de la PME
- Support à l'action managériale
- Communication
- Collaborateur juriste notariat
- Professions immobilières
- ...

BTS après STMG Gestion-finance et Système d'information et de gestion

Les plus adaptés:

- Gestion de la PME
- Assurance
- Banque
- Comptabilité et Gestion
- Services informatiques aux organisations avec 2 options (après STMG SIG)
- Management commercial opérationnel
- Négociation et digitalisation relation client
- Professions immobilières
- Gestion des Transports et logistique associée

BTS/A après STMG Mercatique

Les plus adaptés :

- Management commercial opérationnel
- Négociation et digitalisation relation client
- Assurance
- Banque
- Commerce international
- Communication
- Collaborateur juriste notariat
- Professions immobilières
- Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques (CCST)
- Gestion des Transports et logistique associée
- Tourisme

BUT quelques exemples

- Techniques de commercialisation
- Gestion des entreprises et des administrations
- Gestion administrative et commerciale
- Carrières juridiques
- Carrières sociales
- Information-communication
- Management de la logistique et des transports
- Hygiène, sécurité, environnement
- Métiers du multimédia et de l'internet

BTS - BUT

- **Si vous souhaitez plus d'information sur un BTS ou un BUT, le CIO de Montpellier propose des fiches d'information (ctrl + clic) :**

<https://www.ac-montpellier.fr/les-fiches-diplomes-post-bac-126690>

- **Vous pouvez emprunter au CDI ou au CIO des livres de l'ONISEP:**



Exemple de fiche :

Ces fiches peuvent être un support pour vous aider dans votre rédaction du projet de formation motivé dans **parcoursup**.

➤ Cliquer sur <https://www.ac-montpellier.fr/les-fiches-diplomes-du-bts-126692>

BTS

Négociation et digitalisation relation client

Le titulaire du BTS est un vendeur-manager commercial qui gère la relation client dans sa globalité. Il communique et négocie avec les clients, exploite et partage les informations commerciales, organise et planifie l'activité commerciale, met en œuvre la politique commerciale. Il contribue ainsi à la croissance profitable du chiffre d'affaires de l'entreprise. Il maîtrise les technologies de l'information et de la communication

➡ Débouchés

Il peut devenir attaché commercial, animateur d'une petite équipe, chargé de clientèle, négociateur de grande surface, représentant, responsable de secteur, responsable des ventes, superviseur.

Il exerce ses activités dans toutes les entreprises commerciales ou de production dotées d'une force de vente interne ou externe. Il intervient sur tout type de marché : produits de consommation courante ou biens intermédiaires, services.

En fonction de son expérience et de ses qualités, il peut devenir responsable d'une équipe commerciale.

A noter : vente directe, à domicile, par réunion constituant de bons débouchés pour ces diplômés.

Métiers accessibles :

- agent(e) général(e) d'assurances
- attaché(e) commercial(e)
- chargé(e) de clientèle banque
- chef des ventes
- gestionnaire de contrats d'assurance
- guichetier(ière)
- technico-commercial(e) en agroalimentaire
- télévendeur(euse)
- vendeur(euse)
- vendeur(euse) en micro-informatique et multimédia

➡ Accès à la formation

Les titulaires de Bac Pro qui ont obtenu un avis favorable du conseil de classe seront prioritaires dans les BTS correspondant à leur spécialité (en application du décret n° 2017-515 du 20 avril 2017 sur l'expérimentation Bac Pro/BTS).

En priorité :

- BAC général (en fonction des choix des EDS en classe de 1^{re} et Terminale)
- Bac STMG;
- Bac pro Métiers du commerce et de la vente

➡ Programme

Matières	1 ^{ère} année	2 ^{ème} année
Français	2h	2h
Langue vivante étrangère A	3h	3h
Économie générale	2h	2h
Économie d'entreprise	2h	2h
Droit	2h	2h
Gestion de clientèles	5h	5h
Relation client	5h	5h
Management de l'équipe commerciale	3h	3h
Gestion de projet	6h	6h
Langue vivante B (facultatif)	2h	2h

*horaires hebdomadaires

Grille d'examen

Épreuves	Coef.
E1 : Culture générale et expression	3
E2 : Communication en langue vivante étrangère	3
E3 : Économie droit	3
E4 : Communication commerciale	4
E5 : Management et gestion d'activités	4
E6 : Conduite et présentation de projets	4
Épreuves facultatives	-
Langue vivante étrangère C	-
Engagement étudiant (1)	-

(1) Cette épreuve vise à identifier les compétences, connaissances et aptitudes acquises par le candidat dans l'exercice des activités mentionnées à l'article L. 611-9 du code de l'éducation et qui relèvent de celles prévues par le référentiel d'évaluation de la spécialité du diplôme de brevet de technicien supérieur pour laquelle le candidat demande sa reconnaissance « engagement étudiant ». Épreuve obligatoire à la suite de laquelle intervient l'épreuve facultative « engagement étudiant » : E6 Relation client et animation de réseaux

➡ Descriptif des matières

Droit et économie générale et d'entreprise : langages économiques et juridiques, documentation, analyse d'une situation économique, juridique et d'entreprise.

- La production, la répartition, la consommation et l'épargne, le financement de l'économie, la régulation, les relations économiques internationales et l'économie mondiale.
- Stratégie d'entreprise et gestion des activités (gestion de production, activité commerciale, logistique, activité financière, GRH). Les conceptions de l'entreprise et l'entreprise comme centre de décision.

centre d'information
et d'orientation
Valence

académie
Grenoble



Exemple d'exploration d'une formation sur Onisep.fr

Imprimer la fiche

BTS Management commercial opérationnel (MCO)

SOMMAIRE

La formation

Objectifs de la formation

Attendus Parcoursup

Accès à la formation

Poursuites d'études

Que deviennent les apprenants ?

Où se former ?

Pour aller plus loin

Durée de formation : 2 ans

Niveau terminal d'études : Bac + 2

Nature du diplôme : Diplôme national ou diplôme d'état

Les brevets de technicien supérieur

Couvrant tous les secteurs professionnels, les BTS forment des collaborateurs d'ingénieur, des assistants commerciaux ou techniques, des assistants clientèle, des chefs de chantier, etc. selon les secteurs. Le BTS se prépare en 2 ans après le bac en lycée, en école ou par l'apprentissage. Le recrutement se fait sur dossier. Une mise à niveau de 1 an est obligatoire pour l'accès en BTS management en hôtellerie-restauration pour les élèves n'étant pas titulaires du bac sciences et technologies de l'hôtellerie et de la restauration (STHR). Les BTS visent une insertion professionnelle directe. Poursuite d'études possible, notamment en licence pro (pour 1 an).

- [Lire l'article sur les BTS \(brevet de technicien supérieur\)](#)

Objectifs de la formation

Le titulaire de ce BTS est formé pour prendre la responsabilité d'une unité commerciale de petite taille ou d'une partie de structure plus importante (boutique, supermarché, agence commerciale, site Internet marchand...). Dans ce cadre, il remplit les missions suivantes : management de l'équipe, gestion opérationnelle de l'unité commerciale, gestion de la relation client, animation et dynamisation de l'offre. En fonction de la taille de l'entreprise, il peut être chef de rayon, directeur adjoint de magasin, animateur des ventes, chargé de clientèle, conseiller commercial, vendeur-conseil, téléconseiller, responsable e-commerce, responsable d'agence, manager de caisses, chef des ventes, etc.

Cette formation a remplacé le BTS Management des unités commerciales à la rentrée 2019.

Attendus Parcoursup

Attendus nationaux de la plateforme d'inscription dans l'enseignement supérieur Parcoursup

- Disposer de compétences relationnelles propres aux métiers des services et de la relation client
- Disposer d'une appétence pour le conseil client, la mise en avant des produits, l'animation d'une équipe, la valorisation d'un lieu de vente
- Avoir la capacité d'évoluer dans des environnements numériques et digitalisés
- S'intéresser au management des entreprises, à leur stratégie marketing et commerciale, ainsi qu'à leur environnement économique et juridique
- Disposer de compétences pour collaborer et travailler en équipe dans le cadre d'une démarche de projet
- Disposer de capacités d'organisation et d'autonomie
- Être capable d'adopter des comportements et des codes professionnels

Accès à la formation

Le BTS management commercial opérationnel est accessible à tout titulaire d'un baccalauréat : bac STMG, bac pro Métiers du commerce et de la vente, bac général. Accès sur dossier, voire tests et/ou entretien.

Exemples de formations requises :

- Bac pro Métiers du commerce et de la vente option A animation et gestion de l'espace commercial
- Bac pro Métiers du commerce et de la vente option B prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale

Poursuites d'études

Le BTS a pour objectif l'insertion professionnelle mais avec un très bon dossier ou une mention à l'examen, une poursuite d'études est envisageable en licence professionnelle du domaine commercial, en licence LMD (L3 en économie-gestion ou en sciences de gestion), en école supérieure de commerce ou de gestion ou en école spécialisée (écoles du réseau EGC, formations Négoventis etc.) par le biais des admissions parallèles.

Exemple(s) de formation(s) :

- Licence pro mention commerce et distribution
- Licence pro mention commercialisation de produits et services
- Licence pro mention e-commerce et marketing numérique
- Licence pro mention management des activités commerciales
- Licence pro mention management et gestion des organisations
- Licence pro mention métiers du marketing opérationnel
- Licence pro mention technico-commercial

Exemples de métiers



Agent général
d'assurances



Assistent
commercial



Attaché
commercial



Chargé d'affaires
en génie
climatique



Chargé de
clientèle banque



Chef de rayon



Chef des ventes



Commerçant en
alimentation



Conseiller en
assurances



Conseiller en
voyages



Courtier



Directeur de
magasin à grande
surface



Gestionnaire de
contrats
d'assurance



Marchandiseur



Responsable de
la promotion des
ventes

Les études longues

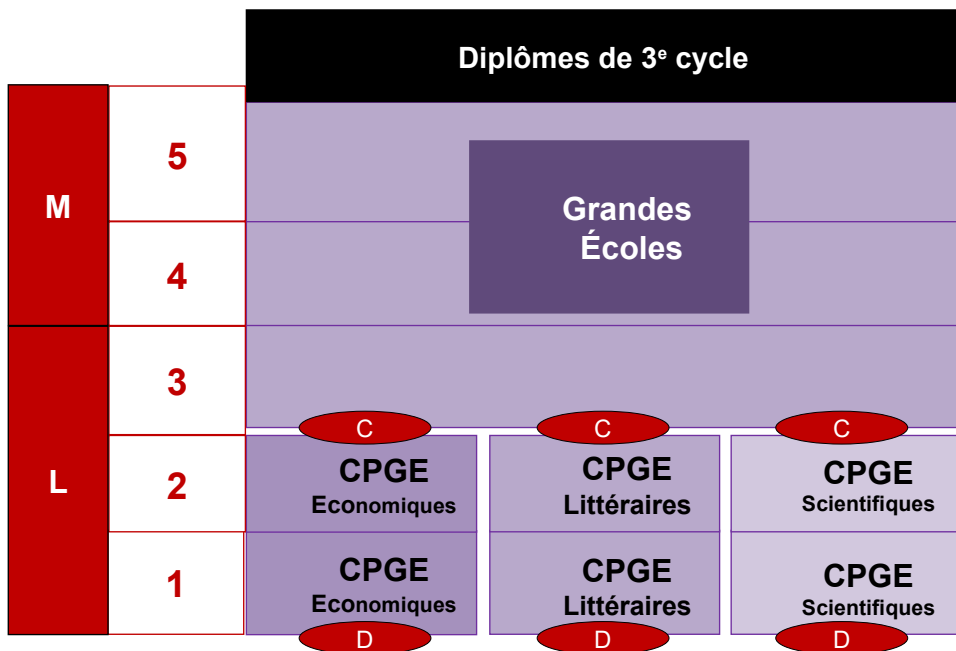
Enseignement théorique dans un 1^{er} temps centré sur l'acquisition de connaissances (choix d'une discipline).

Puis dans un second temps, construction progressive du parcours professionnel.

Bac + 5 et +

- Université (L.M.D.)
- Écoles Bac + 5 ou + (Écoles de commerce, expertise comptable, écoles d'art, certaines formations paramédicales...)
- Classe Préparatoire aux Grandes Écoles (CPGE) en 2 ans + Grandes écoles en 3 ans (écoles de commerce et de gestion...)

En 2 ans, les Classes Préparatoires aux Grandes Écoles ont pour vocation de préparer les étudiants à réussir les concours d'entrée dans les Grandes Écoles de commerce et de gestion.



Pour le bac STMG c'est la **CPGE ECT**
Économiques et commerciales voie technologique

Sélection sur dossier

- bulletins de 1^{re} et des 2 premiers trimestres de T^{ale}
- résultats épreuves anticipées de 1^{ère}

Double-inscription

S'inscrire parallèlement à l'Université

CPGE Économiques après STMG

C P G E	ECT Économiques et commerciales voie technologique	ENS éco D1 Économie, Droit, Gestion, Langues Associe cours au Lycée et à l'université	ENS éco D2 Économie, Mathématiques et langues Associe cours au Lycée et à l'université
	Bac	STMG	Général STMG

CPGE ECT (après STMG)

	1 ^{ère} et 2 ^{ème} année
Mathématiques	6h
Culture générale (français, philosophie)	6h
Management et gestion de l'entreprise (+ informatique)	5h
LV1	4h
LV2	5h /4h
Economie	3h
Droit	3h
EPS	2h

CPGE ECT à proximité :



Dans l'académie de Grenoble :

Lycée Montplaisir à Valence

Lycée Les Eaux claires à Grenoble

Dans l'académie de Lyon :

Lycée La Martinière Duchère à Lyon

Lycée Condorcet à Saint Priest

Lycée C Bernard à Villefranche sur Saône

Pour plus de renseignement :

<https://dossier.parcoursup.fr/Candidat/carte>

Pour quoi faire ?

MARKETING/PUBLICITÉ/COMMUNICATION

MANAGEMENT /RESSOURCES HUMAINES

COMMERCE / DISTRIBUTION/LOGISTIQUE

AUDIT / CONSEIL /GESTION

BANQUE / FINANCE / ASSURANCE

Quelles formations pour intégrer une école de commerce après le bac?

En 3 ans : plus de 70 bachelors délivrés par des écoles reconnues par l'État sont accessibles dès la sortie du lycée. Parmi eux, une trentaine sont visés par le ministère de l'Enseignement supérieur, de la Recherche et de l'Innovation et une dizaine délivrent le grade de licence.

En 4 ans : une dizaine de BBA (bachelor in business management) sont reconnus et visés, 6 donnent le grade de licence.

En 5 ans : près de 30 programmes grande école délivrés par des écoles reconnues par l'État sont accessibles avec le bac. 18 sont visés, 16 donnent le grade de master.

Coûts de scolarité :

Toutes les écoles de commerce sont privées. Il faut compter en moyenne :

7 600 € par an pour les programmes post-bac en 3 ans.

11 000 € par an pour les programmes post-bac en 4 ou 5 ans.

Quels concours ?

Toutes ces formations organisent des sélections propres ou communes à plusieurs écoles.
Les principaux concours communs sont :

pour les programmes en 3 ans : **Bachelor EGC** (19 écoles), **Ecricome bachelor** (3 écoles).

pour les programmes en 4 ou 5 ans : **Accès** (3 écoles en 5 ans), **Pass** (1 école en 4 ans),
Sésame (14 écoles en 4 ou 5 ans).

Les écoles de commerce

Bourses :

bourses d'état ou régionales sur critères sociaux, bourses des CCI, subventions des écoles : quelques centaines d'euros par mois, pour environ 13 % des élèves

Autre possibilité :

Les Institut des Administrations des Entreprises (IAE) : écoles de management à l'université

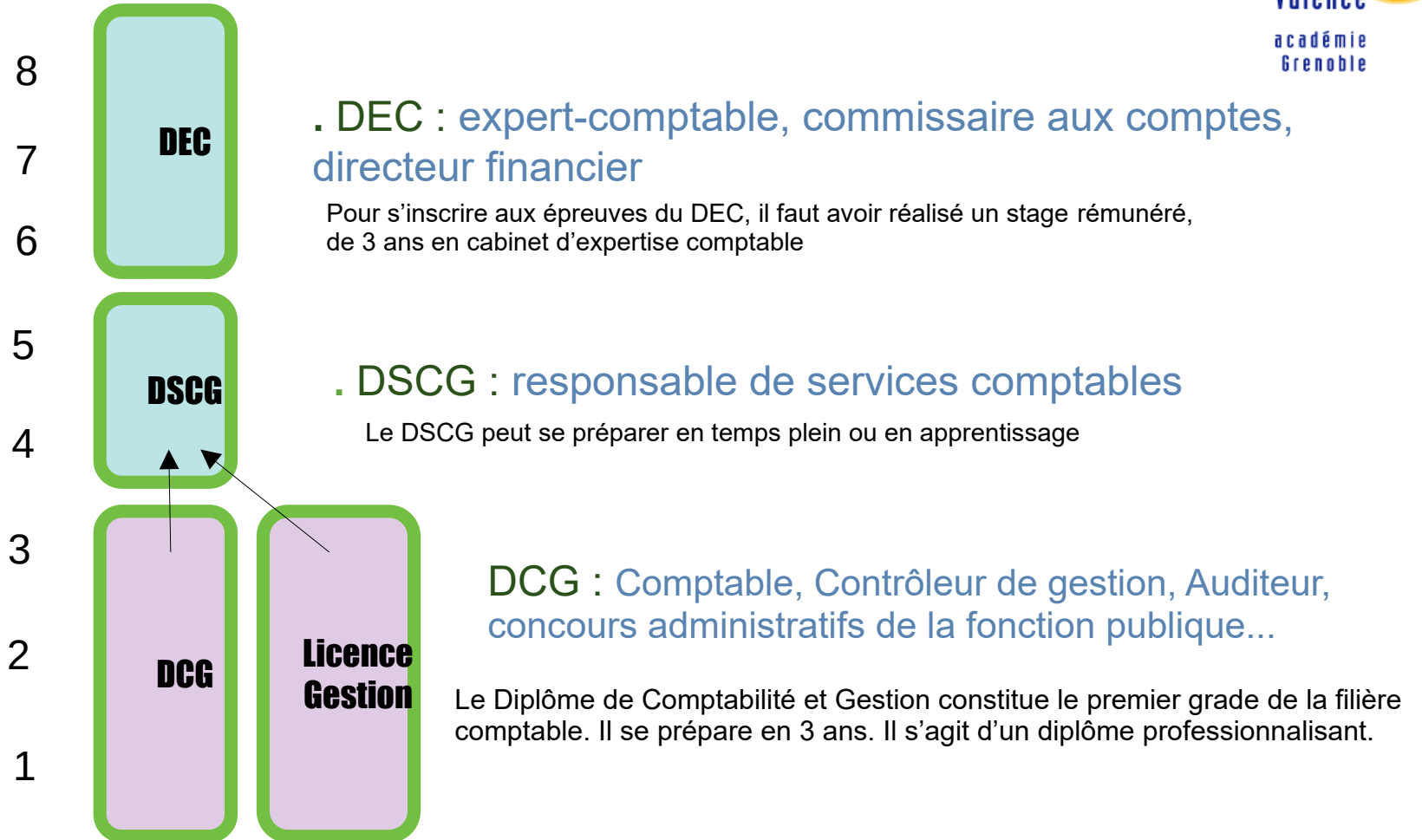
Les écoles supérieures de commerce

Pour en savoir + :
Onisep.fr (Ctrl + Clic) :

<https://www.onisep.fr/formation/les-principaux-domaines-de-formation/les-ecoles-de-commerce>



Les Diplômes de Comptabilité et de Gestion



Les écoles sociales et paramédicales

Les formations aux diplômes d'État des professions sociales et paramédicales s'effectuent généralement dans des instituts.

Elles durent de 3 à 4 années voire 5 années.

Écoles du secteur social

<i>Assistant de service social</i>	École ou BUT en 3 ans
<i>Éducateur de jeunes enfants</i>	École en 3 ans
<i>Éducateur spécialisé</i>	École ou BUT en 3 ans

Concours :
Sur dossier (Parcoursup) + épreuves
et/ou entretiens

Préparation à distance possible :
www.cned.fr

Écoles du secteur paramédical

<i>orthoptiste</i>	École en 3 ans
<i>Psychomotricien</i>	École en 3 ans
<i>Manipulateur radio</i>	École en 3 ans
<i>Infirmier</i>	École en 3 ans
<i>Orthophoniste</i>	École en 5 ans
<i>Audioprothésiste</i>	École en 3 ans
<i>Pédicure-podologue</i>	École en 3 ans

Il existe aussi des métiers
dans ces domaines ou le bac
n'est pas nécessaire :
accompagnant éducatif et
social, moniteur éducateur,
aide soignant, ambulancier...

Les écoles sociales et paramédicales

Pour en savoir plus

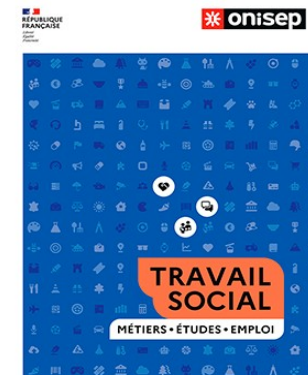
Lien Onisep les écoles du paramédical:

<https://www.onisep.fr/metier/decouvrir-le-monde-professionnel/paramedical>



Lien Onisep les écoles du social:

<https://www.onisep.fr/metier/decouvrir-le-monde-professionnel/social>



L'Université : LMD

BAC+8

Doctorat

Recherche

D3

D2

D1

BAC+5

Master

DIPLÔME
PROFESSIONNEL

MASTER
PROFESSIONNEL

M2

M1

BAC+3

Licence générale

Licence Pro

DIPLÔME
PROFESSIONNEL

LICENCE
PROFESSIONNELLE

L3

L2

L1

A l'université ...

- 15 heures à 25 heures de cours par semaine
- Cours Magistraux (CM), Travaux dirigés (TD) et Travaux Pratiques (TP)
- Beaucoup de travail personnel : être autonome et savoir organiser son travail
- Goût pour la théorie et les recherches personnelles
- Travail en bibliothèque : fiches de lecture...



Les licences d'administration

2 mentions :

- Administration
Économique et Sociale
- Administration publique

*Débouchés : ressources
humaines, directeur
administratif et financier,
inspecteur de
l'administration, audit,
contrôle de gestion...*

Les licences de droit et de sciences politiques

2 mentions :

- Droit
- Science politique
- + Différents parcours en droit
public, privé, droit européen
et international.

*Débouchés : avocat, magistrat,
notaire, huissier, greffier, juriste
international, commissaire
priseur, lieutenant et
commissaire de police,
journaliste...*

Les licences d'économie et de gestion

3 mentions :

- Économie et gestion
- Économie
- Gestion

*Débouchés : économiste,
statisticien, enseignement,
audit, banque, assurance,
finance....*

Les licences de sciences humaines et sociales

12 mentions :

- Géographie et aménagement
- Histoire
- Humanités
- Philosophie
- Psychologie
- Sciences de l'éducation

- Sciences de l'homme, anthropologie, ethnologie (L3)
- Information-communication (L3 à l'UGA)
- Sciences sociales
- Sciences sanitaires et sociales
- Sociologie
- Théologie

Débouchés : enseignement, journalisme, édition, presse, écoute-conseil , formation, ressources humaines, recrutement, ergonomie, aménagement du territoire, urbanisme, conservation du patrimoine, documentation, exercice pastoral...



Les licences de lettres et langues

- Langues étrangères appliquées
- Langues, littératures et civilisations étrangères et régionales
- Lettres
- Sciences du langage
- Licence Professorat des Écoles

Débouchés : enseignement, documentation, édition, relations presse, journalisme, tourisme, traduction spécialisée, interprétariat, commerce international...



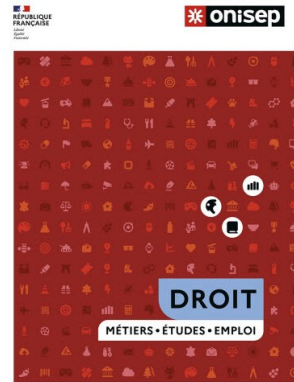
**Des formations en Sciences, Technologie, Santé existent aussi,
et des formations en Art :**

Pour en savoir plus et connaître les programmes
et les lieux de formation
de l'**Université Grenoble Alpes (UGA)**,
vous pouvez cliquer sur le lien (Ctrl + Clic) :

<https://www.univ-grenoble-alpes.fr/formation/catalogue-des-formations/>

<https://monorientation.univ-grenoble-alpes.fr/menu-principal/les-licences-et-autres-formations-a-l-uga/>

Informez vous : grâce à l'ONISEP !





Pour construire ton projet :

<https://monprojetsup.fr/>

www.oniseP.fr

<https://lycee-avenirs.oniseP.fr/>

<https://campus-valence.univ-grenoble-alpes.fr/>

Informez vous grâce à Parcoursup

Filtres

× Effacer les filtres

Types d'établissement

- Publics (106)
- Privés sous contrat (79)
- Privés enseignement supérieur (1)
- Privés hors contrat (79)

Apprentissage

- Formations en apprentissage (107)
- Formations hors apprentissage (158)

Types de formation

- BTS - BTS A - BTSM (265)
- BUT (0)

265 formations correspondent à votre recherche dans cette zone géographique.

Trier par Pertinence

Public



Lycée Hugues Libergier (Reims - 51)

BTS - Services - Commerce International

PLACES DISPONIBLES : 36 TAUX D'ACCÈS : 26 % ?

Voir la formation

Ajouter au comparateur ?

Formations similaires



Public



Lycée Marguerite De Valois
(Angoulême - 16)

BTS - Services - Commerce International

Voir toutes les autres formations (12)



<https://dossier.parcoursup.fr/Candidat/carte>

